

kā pērn – rūpniecīca ražo vairāk, bet mežsaimniecība – līdzvērtīgi pārējam gadam, tomēr neto apgrozījumu ietekmē cenu kritums teju vai visos tirgos,» situāciju skaidro A. Ramoliņš.

Pieprasījuma efekts

«Tirgus pieprasījuma pieaugums komplektā ar cenu kāpumi,» tā uz jautājumu par to, kā pērn izdevies kāpināt neto apgrozījumu par teju 140% jeb 23,29 milj. eiro, atbild koksnes importa un eksporta SIA ACA Timber līdzīpašnieks Armands Apfelbaums. Uzņēmums centies pielāgoties pēdējo gadu laikā notikušajām visneiedomājamākajām pārmaiņām tirgū, un rezultāts nav izpalicis. «Pērn izmantojām lielo Skandināvijas celulozes rūpnieci pieprasījumu pēc izejvielām (papīrmalkas) un ik mēnesi sūtījām 5–6 kuģus ar šo preci,» stāsta A. Apfelbaums. Viņš atgādina, ka celulozes izejvielas tirdzniecībā ir brīzi, kad ir joti lieli kāpumi, taču tiem seko arī kritumi, un to var labi redzēt arī kompāniju neto apgrozījumu «lēkāšanā». Turklāt izcilā koksnes izstrādājumu cenu konjunktūra arī ļavusi SIA ACA Timber sekmīgi strādāt zāgbalķu importa segmentā. «Šogad viss ir kājām gaisā, jo zāgētavas trīs reizes pārskaita, vai tām būs izdevīgāk koksni importēt vai tomēr izmantot vietējos mežos izaugušo, un arī pieprasījums pēc papīrmalkas ir sarucis,» tā pašreizejo situāciju iezīmē A. Apfelbaums. Viņš pašlaik vairāk uzmanības pievērsis tieši dedzināmās koksnes importa un eksporta darījumiem. «Viss plūst, viss mainās, un jāspēj pielāgoties,» uz jautājumu par nākotni atbild A. Apfelbaums. Koksnes tirdzniecībā viens gads reti kad kopē iepriekšējo, un tieši tas ir arī redzams pēdējos divos gados – 2019. gadā salīdzinājumā ar 2018. gadu. «Prognозes mūsdienās ir joti nepateicīga lieta, jo kā var īsti raudzīties perspektīvā, ja nevienam nav skaidra Brexit sāga un tās iznākums – ieteikme, piemēram, uz meža nozari Eiropā un arī Latvijā, arī ekonomiskā izaugsme Eiropā klūst arvien vājāka, un tas atsaucas arī Latvijā. Vēl ir lielie, globālie strīdi (tirdzniecības kari), kas vairāk vai mazāk skar arī ES,» uz neskaidrību norāda A. Apfelbaums. Vienlaikus viņš norāda, ka ES ir definējusi mērķi – samazināt visa veida izmešus un kļūt zaļākai. «Ja patiesām plastmasas maiņi un vienreiz lietojamie trauki tiks aizliegti vai tiem tiks noteikts milzīgs fosilais nodoklis, logiski būtu, ka tos aizstās ar papīra analogiem izstrādājumiem, un tas savukārt nozīmēs lielāku pieprasījumu pēc celulozes un attiecīgi tās izejvielām,» iespējamo tālāko nākotni iezīmē uzņēmējs.

Trīs faktoru rezultāts

«Trīs faktoru mijiedarbības rezultāts. Protī, pērn pieauga biedru skaits un lieļāks darāmo darba apjoms, ko vēl vairāk ietekmēja augstās koksnes realizācijas cenas,» tā uz jautājumu, kā izdevies neto apgrozījumu palielināt par 131,2% jeb 3,7 milj. eiro, atbild MPKS Mežsaimnieks valdes priekšsēdētājs Grigorijs Rozentāls. Arī šogad pērn iespētā 6,51 milj. eiro neto apgrozījuma latīņa tiks pārspēta. «Šobrīd Mežsaimnieks jau ir realizējis aptuveni 100 tūkst. m³ koksnes par aptuveni 5,5 milj. eiro, savukārt pērn visā gadā tika pārdotī 106 tūkst. m³ koksnes, taču cenas bija augstākas. Kopumā šogad būs lieļāks koksnes pārdošanas apjoms un arī augstāks neto apgrozījums nekā 2018. gadā,» lež G. Rozentāls. Viņš pieļauj, ka sākotnējais mērķis – 2019. gadā sasniegt 8 milj. eiro neto apgrozījuma robežu – netiks izpildīts, jo ir cits koksnes sortiments un arī cena. «Biedru skaits turpina pieaugt, un tagad rudens sezonā zāgēšanas līmenis atkal būs pavasara līmenī,» tā G. Rozentāls.

Māris Kirsons

ti, ka iekļūšanai TOP 100 2018. gada neto apgrozījuma robeža bija 6,5 milj. eiro, savukārt 2017. gadā pietika ar 4,9 milj. eiro.

Pagātnes liecība

«Tā ir fotogrāfija, kura rāda pagātni – 2018. gadu. Šobrīd jau 2019. gads tuvojas finišam ar pavisam citu ainu,» norāda Latvijas Kokrūpniecības federācijas izpilddirektors Kristaps Klauss. 2018. gads ir jāuzskata par izpēmumu, kurā nozares uzņēmumi uzkrāja būtiskas rezerves, kas lauj sekmīgi pārdzīvot nosacītu globālo cenu deflācijas laiku. «Pērnais gads ienes vēsturē ar joti daudzām pozitīvām sakritībām, kas nozarei ļāva uzrādīt ne pieredzētu uzrāvienu teju vai visos saimniecības darbības rādītājos, kā rezultātā uzņēmumi ir labi nodrošināti un nozare var mierīgi raudzīties uz šā gada neveiksmīgo apstākļu sakritību,» viņš raksturo. Pērnais gads tādējādi nav uzskatāms par svinību gadu, bet gan par tādu, kura laikā tiek veidoti krājumi.

Lielāki ražošanas apjomi

«Lauvas tiesu pieauguma nodrošināja lielāki ražošanas apjomi saplākšņa rūpniecīca Kuldīgā, atlikušo pieauguma daļu – labā tirgus cenu konjunktūru,» uz jautājumu, kā 2018. gadā izdevies panākt 46% jeb 7,63 milj. eiro lielu neto apgrozījuma pieaugumu salīdzinājumā ar 2017. gadu, atbild SIA Stiga RM valdes loceklis Andris Ramoliņš. Viņš atzīst, ka šā gada rezultāts būs līdzvērtīgs pērn sasniegtajam vai labākajā gadījumā var būt nedaudz augstāks. «Strādājam tāpat

2,67
Tik miljardu eiro
liels bija 100 lielāko
meža nozares
uzņēmumu neto
apgrozījums 2017.
gadā

DB PĒC SIA LURSOFT DATU-
BĀZĒ ESOŠAJIEM UZŅĒMU-
MU GADA
PĀRSKATIEM

3,34
Tik miljardu
eiro liels bija
100 lielāko
meža nozares
uzņēmumu neto
apgrozījums 2018.
gadā.

DB PĒC SIA LURSOFT DATU-
BĀZĒ ESOŠAJIEM UZŅĒMU-
MU GADA PĀRSKATIEM

INFORMĀCIJAI

Lielākie meža nozares uzņēmumi pēc neto apgrozījuma (milj. eiro)

	2018.g.	2017.g.
AS Latvijas valsts meži	333,2	275,83
AS Latvijas Finieris	249,24	224,49
SIA Kronospan Riga	231,47	186,82
SIA Pata	209,36	163,63
SIA AKZ	82,67	65,33
SIA Gaujas koks	82,42	60,84
SIA Byko-Lat	75,44	68,71
AS Pata Saldus	69,15	50,92
SIA Rettenmeier Baltic Timber	66,43	57,72
SIA Vika Wood	64,76	58,66
SIA Billerudkorsnas Latvia	64,72	32,53
AS Stora Enso Latvia	63,19	50,83
SIA Jeld-Wen Latvija	62,69	74,76
SIA Metsa Forest Latvia	62,3	45,22
SIA Latgrān	62,11	59,22
SIA Kurekss	58,37	48,75
SIA BSW Latvia	58,07	51,82
SIA United Panel Group Europe	57,95	69,91
SIA Kronus	49,11	39,98
SIA Ošukalns	45,17	35,39
SIA Stora Enso Packaging	44,04	43,32
SIA ACA Timber	39,99	16,7
SIA Ibiza	39,39	20,77
SIA RSEZ Verems	37,42	32,8
SIA Sveaskog Baltfor	36,46	19,13
SIA Laskana-Mežs	33,8	17,41
SIA Granul Pellets	30,82	24,18
SIA Dīžozols	28,58	11,97
SIA RSEZ NewFuels	28,57	25,64
SIA Jēkabpils kokapstrāde	28,01	23,67
SIA Troja	26,07	23,22
SIA R Grupa	24,99	10,66
SIA Stiga RM	24,18	16,55
SIA Lameko Impex	24,02	23,54
SIA Graanul Invest	23,55	22,61
SIA Krauzers	22,07	16,81
SIA Palešu kompānija	21,85	11,62
SIA EMU Skulte	21,71	6,57
SIA Baltic Wood Trading	21,41	15,54
SIA Diana	21,34	4,4
SIA Kokpārstrāde 98	21,22	24,55
SIA Timberex Group	20,45	20,62
SIA Rottneros Baltic	20,31	6,91
SIA Rīgas meži	20,01	18,46
SIA Pellet 4 Energia	19,65	9,6
SIA Vudlande	19,34	14,8
SIA Vaives	19,23	14,59
SIA Greenterra	18,37	15,52
SIA Niedrāji MR	18,06	11,97
SIA Baltic Block	17,89	12,7
AS Pata Strenči	17,77	9,79
SIA Belwood	17,39	13,31
SIA Smiltene Impex	17,04	15,71
SIA Stali	16,87	18,24
SIA LSEZ Laskana	16,35	10,87
SIA Jubergs	16,17	11,33
SIA Grantini 1	15,72	11,35
SIA Latvāni	13,64	12,36
SIA Pallogs	13,49	11,56
SIA Euro Trading Company	13,05	11,13
SIA Scambio Latvia*	12,93	12,42
SIA Pata Board	12,5	0,33
SIA Varpa	12,32	12,32
SIA Latvia Timber International	12,14	13,37
SIA BDC Mežs	11,54	6,41
SIA Wood AB	11,3	5,13
SIA Pata Timber	11,29	9,42
SIA Rairu	11,27	8,75
SIA Hansa Timber Trade	10,86	7,77
SIA WWL Houses	10,85	13,47
SIA Erte grupa	10,6	6,27
SIA Palleteries	10,2	10,22
SIA Mercor	10,12	12
SIA Ekju	10,05	8,81
SIA Woodpro	9,95	8,3
SIA SCA Mežs Latvia	9,9	4,93
SIA Alni AS	9,51	7,46
SIA Baltic Forest	8,92	4,87
AS Hornbaek Baltic	8,83	8,43
SIA Revosa	8,73	5,12
SIA Krauss	8,72	6,34
SIA Kurzemes granulas	8,66	8,71
SIA Cross Timber Systems	8,59	6,08
SIA Vārpas 1	8,56	6,25
SIA Marko KEA	8,54	6,71
SIA MCM Timber	8,29	6,76
SIA LDV	7,74	6,72
SIA Silvio	7,7	7,6
SIA Pēterkoks	7,57	7,48
SIA Wonderwood	7,55	6,41
SIA ASP Pluss	7,48	6,11
AS Riga Wood Baltic	7,44	6,64
SIA Driāda Prim	7,15	4,91
SIA Dīzmežs	7,1	5,79
SIA Dila	7	5,51
SIA Mežvalde AD	6,9	4,68
SIA Vecvagari M	6,83	6,17
SIA Piebalgas	6,7	6,04
MPKS Mežsaimnieks	6,52	2,82
SIA 4 Plus	6,5	5,56

* – IEPRIEKŠ SIA SBE LATVIA

AVOTS: DB PĒC SIA LURSOFT DATU BĀZĒ ESOŠAJIEM UZŅĒMUMU GADA PĀRSKATIEM