

# vēsmās



## MĀRTIŅŠ NEIBERGS

- LPKS "Piena ceļš" padomes priekšsēdētājs.
- Strādājis "Baltic international bank", valdes loceklis, atbildīgais par kreditēšanu un investīciju projektiem.
- Strādājis "Parex" bankā kreditēšanas daļā.
- Strādājis ASV bankā "Bank Once Corporation" ASV.
- Apguvis zināšanas finanšu jomā Konkordijas starptautiskajā universitātē Igaunijā un ASV.

Nevar būt tā, ka valde vienkārši atnāk ar pādomi padzert kafiju un parunājas, un ar to sadarbība aprobežojas. Padomei strikti jāsakātās, kā valde strādā un, protams, jābūt labai sadarbibai, jo nevar būt "viņi" un "mēs", kā arī padomei nevajadzētu darīt valdes darbu. Gribētos, lai zemnieki aizvien vairāk varētu lepoties ar savu kooperatīvu un rūpniču.

Mums ir bijušas vairākas nelielas sanāksmes, kur citstarp no zemniekiem dzirdēju diskusijas un pat iebildumus par "Jaunpils pienotavas" produkciiju. Vienlaikus rūpničas vadība ir pārliecināta, ka viss ir kārtībā. Vai nu zemnieki kaut ko nesaprot, par ko šaubos, vai arī rūpničā šķiet, ka viss ir labi un neko vairāk darīt nevajag. Tādēļ šobrīd notiek darbs ar Jaunpils rūpniču, kur ir daudz uzlabojamu lietu, lai celtu efektivitāti.

### – Kā plānojat celt "Jaunpils pienotavas" efektivitāti?

– Mūsu uzdevums ir panākt, lai Jaunpils rūpniča pēc iespējas labāk strādātu, būtu lielāki naudas atlikumi, ko novirzīt zemniekiem vai rūpničas attīstībai. Jaunpili līdz galam nebija pievērsta uzmanība produktu rentabilitātei, cik naudas ar tiem var nopelnīt, kādam jābūt pienam un produktu kvalitātei.

### – Līdz šim par Jaunpils rūpničas produktu kvalitāti žēlabas nav nācies dzirdēt.

– Tas ir labi. Kopš mamma iestājās "Piena ceļā", ikdienā lietoju "Jaunpils pienotavas" produktus. Ēdot dažādus sieru veidus, kvalitātes atšķirības var just. Tādēļ kritiski jāizanalizē katras produktu grupa, ražošanas process kopumā.

Man patik cipari, uz filozofiju neesmu tendēts. Tādēļ man gribas skaidribu par to, kādam apjomam produktu katru dienu ir jātieka saražotam. Tāpat jāizanalizē produktu paizmaksas un tirgus cenas. Šobrīd dažus produktu veidus tirgo lielos apjomos, bet peļņas daļa no tiem ir ļoti minimāla. Līdz ar to jāvērtē, kā panākt lielāku peļņu no katras konkrētā produkta, un labāk jā-sabalansē produktu portfelis. Redzu, ka ir ražošanas blakusprodukti, kas tiek izbaroti cūkām par velti, bet ar kuriem varētu pelnīt naudu. Daudzas lietas rūpničā jāsakārto.

– Vai tas nozīmē Jaunpils produkcijas sortimenta pārskatīšanu? Šobrīd uzņēmuma ražotā produkcija ir ļoti daudzvei-

### dīga, kas patērētājiem patīk, vai atteik-sieties no kādiem produkcijas veidiem?

– Domāju, ka tā nebūs. Mēs vērtēsim pieprasījumu pēc katra konkrētā produkta. Var būt atsevišķi produktu veidi, kuri varbūt dod pat mīnusus, bet mēs tos paturēsim, lai būtu pietiekams produktu klāsts. Pagaidām mums ir jāsakārto esošā ražošana un jauzlabo kvalitāte, pēc tam varēsim pievērsties jauniem produktiem. Nav jēgas ražot daudz pozīciju viduvējas kvalitātes produktu un radīt aizvien jaunas pozīcijas tikpat viduvējas kvalitātes produktu. Sakārtojam procesus, lai esošie produkti būtu izcīlas kvalitātes, un tad radām nākamos izcīlas kvalitātes produktus.

Runājot par apvienošanos ar Igaunijas "E-piim", ieguvēji no piena tirgus paplašināšanās būs ne tikai zemnieki, bet arī Jaunpils rūpniča. Mums ir iespēja mācīties no Igaunijas rūpniču pieredzes, un šobrīd tam ir labs moments – varam paņemt no viņiem labāko un pilnveidot to. Mūsu pašmērķis nav kļūt labākiem par igauniem, bet mums ir tāda iespēja, kas ir obligāti jāizmanto. Viņiem ir ļoti labas excel programmas produkcijas uzskaitē, kas ātri parāda katras produkta paizmaksu, produku atlikumus utt. Mēs gribam iet vēl tālāk – automatizēt noliktavu darbu ar svītkodiem, piegādēm utt. Vēlamies spert ne tikai vienu, bet vēl divus vai trīs soļus tālāk.

### – Tātad – veidosiet savu elektronisko produktu vadības sistēmu?

– Jā, produktu vadību, grāmatvedības sistēmu, rentabilitātes sistēmu, visu, lai katras dienas beigās mēs zinātu, cik produkcijas ir noliktavā, cik nākamajā dienā plānots saražot un cik, galu galā, katrs produkts izmaksā. Šī vadības sistēma attieksies arī uz mūsu 5 veikalim un trīs franšīzēm, kur jāsakārto uzskaitē.

Rūpničā ir ļoti daudz roku darba, kas pats par sevi nav slīkti, bet daļa no tā ir bezjēdzīga – preču pārkraušana un tamlidzīgas lietas. Arī šis process jāpārskata, lai katram cilvēka darbam būtu pievienotā vērtība. Visiem patīk automatizācija, kas samazina strādājošo skaitu. Uzskatu, ka rūpničai jāsaglabā strādājošo skaits, un, sakārtojot darba procesu un darba vidi, varēsim nodrošināt arī pietiekami labu atalgojumu. Cilvēkiem vajag darbu, jo īpaši Jaunpili, kur nodarbinātības iespējas ir samērā ierobežotas.